

Regulacje dotyczące prowizji 2017

dla Partnerskich Biur Podróży SpaDreams oraz Partnerów Online
(z wykluczeniem krajów: DE, AT & CH)

Wartość sprzedaży (łącznie sprzedaż od €)	Skala prowizji Aktywny Partner (min. sprzedaż 1€ w 2016)	Skala prowizji Pasywny Partner (bez sprzedaży w 2016)	Skala prowizji Online Partner
50.000	13,0%	12,0%	12,0%
30.000	12,5%	11,5%	11,5%
20.000	12,0%	11,0%	11,0 %
10.000	11,5%	10,5%	10,5%
1	11,0%	10,0%	10,0%

Regulacje dotyczące prowizji

1. Prowizja podstawowa

Prowizja podstawowa w roku 2017 zależy od obrotów, jakie osiągnęła agencja partnerska we współpracy ze SpaDreams w 2016 roku:

- Aktywni partnerzy z obrotami wynoszącymi co najmniej 1€, otrzymają 11% prowizji podstawowej od pierwszej rezerwacji
- Pasywni partnerzy bez obrotów z rezerwacji ze SpaDreams w 2016 roku otrzymają 10% prowizji
- Nowi partnerzy rozpoczynają z prowizją podstawową wynoszącą 11% od pierwszej rezerwacji
- Partnerzy online rozpoczynają z prowizją podstawową wynoszącą 10% od pierwszej rezerwacji

2. Rozliczenie prowizji

W przypadku płatności do SpaDreams przez biura podróży kwota płatności (zaliczka wraz z płatnością końcową) pomniejszona jest o odpowiedni odsetek prowizji. W przypadku płatności do SpaDreams przez klienta bezpośrednio za rezerwację dokonaną za pośrednictwem biura podróży wypłata prowizji następuje na początku kolejnego miesiąca od daty wyjazdu. Rozliczenie prowizji progresywnej następuje w obu przypadkach w formie superprowizji po zamknięciu roku podatkowego.

3. Obliczenie prowizji progresywnej

Podstawą do obliczania prowizji progresywnej jest sprzedaż pobytów SpaDreams z datami wyjazdu od 1.1.2017 do 31.12.2017. Podwyższone progi procentowe prowizji ryczałtowej obowiązują przy przekroczeniu odpowiedniego progu sprzedaży. Udziały w obrotach ze sprzedaży biletów lotniczych, kolejowych czy autobusowych nie są wliczane do prowizji progresywnej.

4. Moc obowiązująca

Powyższe regulacje oraz warunki dotyczące prowizji obowiązują w roku podatkowym 2017 (1.1.2017 do 31.12.2017) dla wszystkich pojedynczych, stacjonarnych agencji turystycznych na świecie (z wyłączeniem Niemiec, Austrii i Szwajcarii). Dla sieci biur podróży (wiele oddziałów/biur dokonuje rezerwacji pod jednym numerem agencji) obowiązują osobne „Warunki dla agencji zbiorowych”.

5. Obliczanie obrotów ze sprzedaży

Obroty ze sprzedaży produktów SpaDreams przyporządkowywane są na podstawie daty wyjazdu (jest to w szczególności istotne dla klasyfikacji w akapicie 1). Przy naliczaniu obrotu brane są pod uwagę zasadniczo wyłącznie obroty poszczególnych biur. W przypadku biur podróży z filiami oblicza się obrót każdego oddziału z osobna.

6. Anulowanie rezerwacji & przyjazd

Prowizja od obrotu z anulowania rezerwacji, jak również od sprzedaży biletów lotniczych, kolejowych i autobusowych wynosi 8%. Opłata za sprzedaż biletów lotniczych 15€/osoba na terenie UE oraz 25 €/osoba dla lotów poza UE. W prowizję nie są wliczane opłaty za zmianę rezerwacji oraz za płatność kartą kredytową.

7. Rezerwacje pracowników / wyjazdy służbowe

Pracownicy biura turystycznego oraz osoba towarzysząca otrzymują 12% zniżki na wszystkie oferty hotelowe SpaDreams. Od obrotu wynoszącego 20.000 € zniżka wynosi 15%.